



今年も早いもので、もうすぐ年末を迎えようとしていますが、北海道で減少している約7%（12月9日現在）のワクチン接種も、感染者も少ないと思えますが、比較的大きく感染対策をお願いします。

NewMember

2021年4月1日入社
管理部

2021年5月6日入社
営業事業本部 営業部

2021年6月1日入社
製造部 生産4グループ
特殊班

2021年6月8日入社
メンテナンス事業部
北広島工場

2021年6月23日入社
製造部 生産1グループ
トレーラー 艀装班

2021年9月1日入社
製造部 保守管理グループ

レーザー加工機

・今年9月にプレス部品工場のレーザー加工機を入れ替えしました。
(CO2→ファイバー)

■入れ替え後の効果

1)加工時間	・50%短縮
2)加工枚数	・2倍増加
3)ガス・電気代	・50%削減
4)内製化	・70%削減
5)修繕費	・62%削減

サッカー

・杉村課長のご息が所属するDOHTOジュニアユースがJFA U-12選手権北海道大会で優勝。全国大会出場を決めました。大会は12月26日～29日まで鹿児島県で行われ、各都道府県代表の48チームで競います。みなさんも一緒に応援しましょう！

DOHTO Jrが優勝

製品改善

・単車の拡販を目的とし、製品の価値を創造する為に、幸田次長を中心としてプロジェクトが発足されました。

■売れる商品を開発

- ①営業が自信を持って売れる商品。
- ②今のトレンドと将来を見据えたトレンド。

・現状カーゴは増えているが、パネルバン・WB・冷凍車の受注が減っているため、今後シェアを増やしていく。

■今迄と違うプロジェクト

今迄	今回
①ターゲットが明確 (発足前に決められている)	①ターゲットも自分達で決める (information←マーケティング)
②ターゲットは一つ (目的は原価低減が多かった)	②ターゲットは複数でも可(異例) スピード感を持って同時進行
③役割や、やる事が限定的	③所属を超えた行動 (商品カタログ・プレゼンテーション企画)

野球

「今シーズンを終えて」
＜今シーズンの結果＞

・5部リーグBグループ1勝6負8位でした。今年5部リーグに昇格したばかりですが、残念ながら6部降格となってしまいました。

＜シーズンを通して＞

・土曜日や祝日の試合で、仕事と重なり、数試合不戦敗になったのが残念でした。

＜来シーズンに向けて＞

気持ちを切り替えて、来シーズンは1試合でも多く勝利し、優勝できるように頑張ります。(来年は設計のワタル君を助っ人に呼びます。)

第三工場

・第三工場は今年の3月に取得しました。土地の敷地面積が5,233㎡あります。鋼材加工部門・煽製作部門・社内外注の部品製作、総勢20名弱が働いています。広い倉庫には鋼材・煽ブロック・トレーラー部品が屋内保管され、適正な在庫管理が出来ます。又、事務所にはウェブ会議用の設備もあります。

グルメ

「営業部明石主任に帯広の美味しい物を聞きました」

- ①インディアンカレー
→エビがおすすめ。
- ②ますやのカレーパン
- ③有楽町のホルモンジンギスカン
- ④豚丼のぶたいち
→ロース、バラ、ヒレの肉が選べて、三種一気に食べるのがおすすめ。
- ⑤クランベリーソフトクリーム
→ベニ芋味が140円で安価でおいしい。お土産にはスイートポテトが良い。